



Comune di Abano Terme



Comune di Montegrotto Terme



Comune di Battaglia Terme

DISTRETTO TERRITORIALE DEL COMMERCIO DELLE TERME EUGANEE **WATER IN EMOTION 2.0**



FORMAZIONE GRATUITA

per le attività del Distretto Territoriale del Commercio delle Terme Euganee Water in Emotion 2.0

CREAZIONE DI RETI D'IMPRESA PER LA COMPETITIVITÀ DELLE AZIENDE

Docente: Stefania Zilli - Study Project Manager, Formatore & Professional Coach ICF / AICP

Durata: 15 ore

Calendario:

- Martedì 03.11.2020
- Lunedì 09.11.2020
- Lunedì 16.11.2020
- Lunedì 23.11.2020
- Lunedì 30.11.2020

Con orario 20:00 – 23:00 in videoconferenza. E' richiesta connessione internet stabile e account G-Mail

Programma:

- Cosa è una rete d'impresa? Perché al tempo del Covid-19 si parla di rete? Introduzione ai concetti di Cambiamento e Innovazione.
- Interpretazione del Cambiamento passando dalla Rete diventando una squadra.
- La rete diventa squadra.
- Imparare ad imparare a diventare squadra.
- Le fasi per diventare una squadra e collaborare insieme, in rete.

Metodologia: interazione, canvas, visione di filmati e giochi da team building.

L'ACCOGLIENZA AI TEMPI DEL COVID: COME COMUNICARE EFFICACEMENTE CON I CLIENTI

Docente: Luigi Migliore - Psicologo del lavoro, CEO di NetworkTraining srl, esperto di Ricerca e Sviluppo e componente di diversi Network Internazionali di Ricerca nel settore delle HR

Durata: 10 ore

Calendario: da febbraio 2021 in orario serale o pausa pranzo in videoconferenza

Programma:

- Nuovi approcci, strategie e tecniche per raggiungere il cliente
- Una visione rivoluzionaria del fare la differenza come venditore retail di domani
- La gestione upselling e cross-selling dopo l'emergenza
- La vendita assistita dopo l'emergenza: come valorizzare i punti di forza e quali tecniche

VETRINISTICA E VISUAL MERCHANDISING

Docente: Federico Donadello - Visual merchandiser e formatore

Durata: 6 ore

Calendario: da aprile 2021 in orario serale o pausa pranzo in videoconferenza (o in presenza se le condizioni lo permetteranno)

Programma:

- Allestire vetrine che attirano clienti
- Come disporre la merce per vendere di più
- Creare strategie di marketing efficaci



INFO E ISCRIZIONI:
segreteriacorsi@ascompd.com
t: 049 8209826